

Schaffhausen, 20. Juli 2023

Halbjahresbericht 2023

Andreas Müller, CEO | Mads Joergensen, CFO

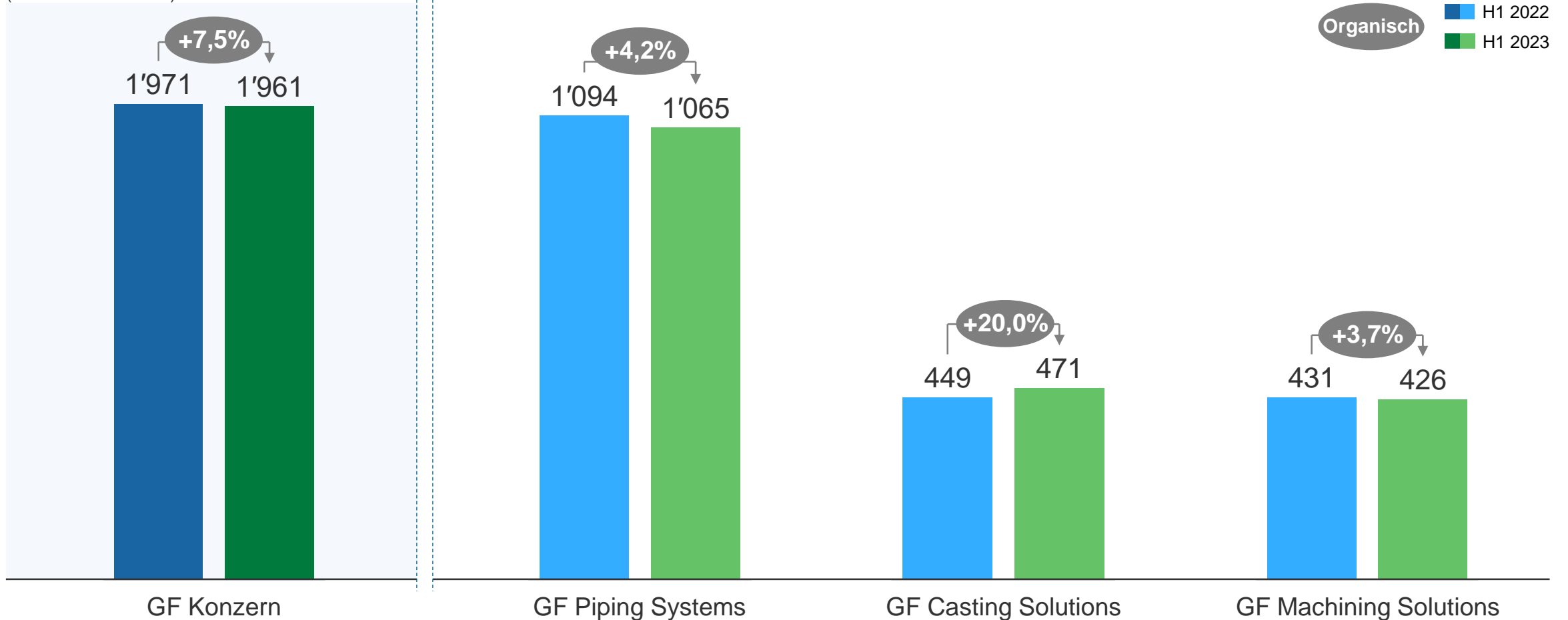
Gutes Ergebnis in anspruchsvollen Zeiten – Ausbau unserer Stärken für langfristiges Wachstum

- Umsatz von CHF 1'961 Mio. (2022: CHF 1'971 Mio.), + 7,5% organisch
- Betriebsergebnis (EBIT) erhöhte sich auf CHF 184 Mio., EBIT-Marge von 9,4% (2022: 9,1%)
- Geopolitische Spannungen und ein anspruchsvolles makroökonomisches Umfeld führten zu verhaltener Entwicklung in einzelnen Märkten und Regionen
- Umsatz mit nachhaltigen Lösungen auf gutem Weg, CO₂e-Reduktion besser als geplant
- Umsetzung der Strategie 2025 auf Kurs
- Öffentliches Übernahmeangebot für Uponor erfährt positive Resonanz im Kapitalmarkt, bei Kunden und Mitarbeitenden



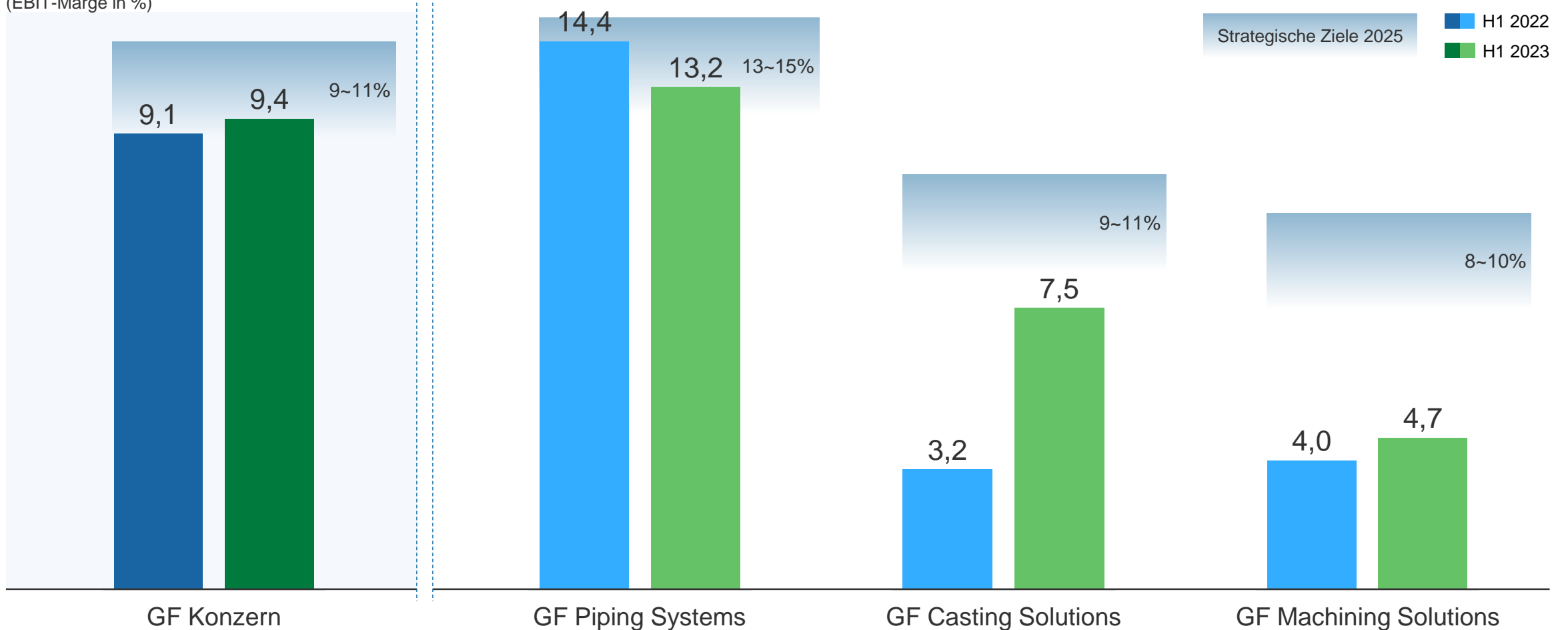
Solides organisches Wachstum als Ergebnis starker Marktpositionen

(Umsatz in CHF Mio.)



Profitabilität im strategischen Korridor – trotz erheblicher Währungseinflüsse

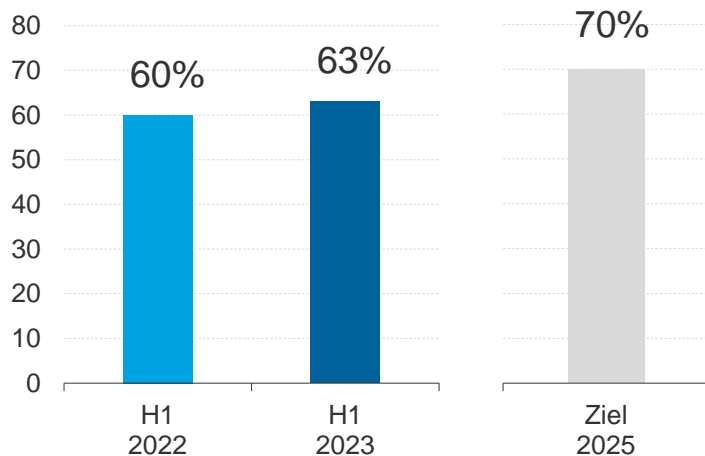
(EBIT-Marge in %)



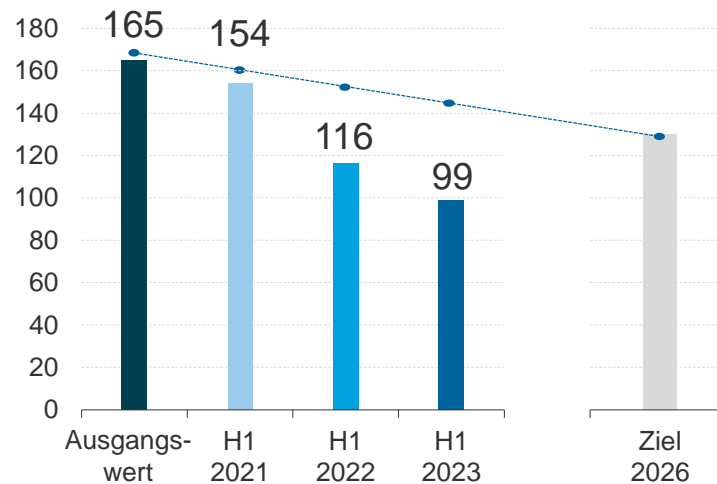
Nachhaltigkeitsziele auf Kurs, CO₂e Emissionen um weitere 15% reduziert



Umsatz mit sozialem oder ökologischem Nutzen % des Gesamtumsatzes



CO₂e Emissionen
Scope 1 und 2, in 1'000 Tonnen



Erfolgreiches 1. Halbjahr mit starker Präsenz in Wachstumsmärkten und -segmenten

- Umsatz von CHF 1'065 Mio., organisch +4,2%
- Betriebsergebnis von CHF 141 Mio., EBIT-Marge 13,2% (2022: 14,4%)
- Neues nachhaltiges Aquakultur-Segment mit vielversprechender Nachfrage nach Rohrleitungslösungen
- EPIC Distinguished Supplier Award von Intel zum zweiten Mal verliehen; globale Industriesegmente mit solider Nachfrage
- Weltweite Rezessionstrends beeinträchtigen Ergebnis, Marktabschwächung in der Haustechnik und Gasversorgung
- Neues Werk in Yangzhou (China) eingeweiht, Produktion in vollem Gange



Globale Industriesegmente mit solidem Wachstum, Versorgung und Haustechnik mit Gegenwind



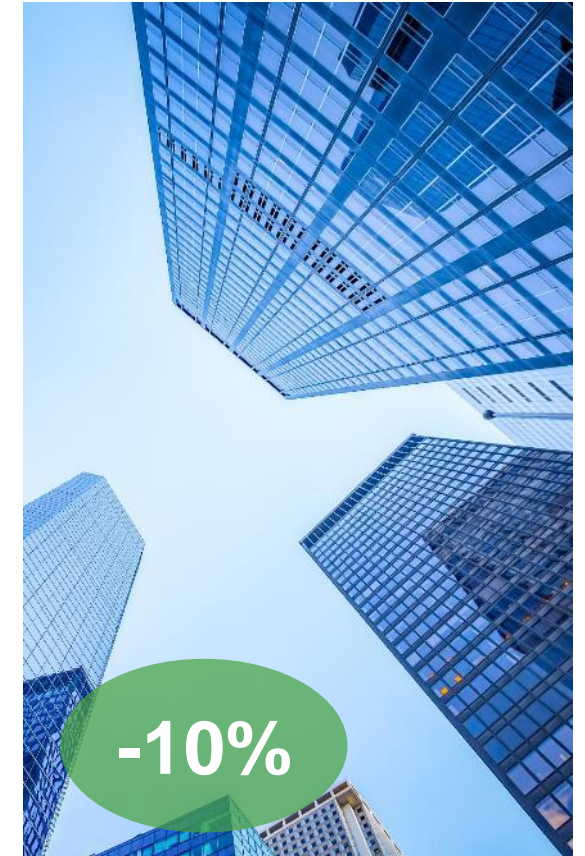
Mikroelektronik und Rechenzentren



Marine



Gasversorgung



Haustechnik

Solides Wachstum mit nachhaltiger Mobilität erreicht Allzeithoch

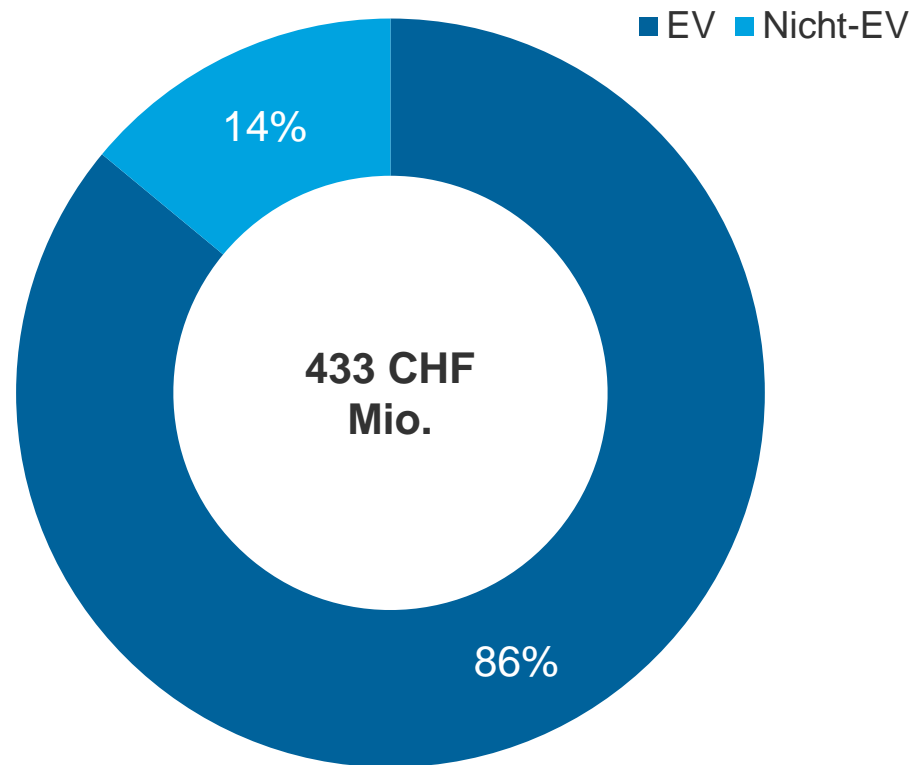
- Umsatz von CHF 471 Mio., organisch +20%
- Betriebsergebnis von CHF 35 Mio., EBIT-Marge 7,5% (2022: 3,2%)
- Umsatzanstieg mit E-Fahrzeugen um 31%; 86% des Druckguss-Projektauftragseingangs entfällt auf E-Fahrzeuge
- Umsatzerholung bei Luftfahrt (+36%) und Industriegasturbinen (+8%)
- EcoVadis Goldmedaille für die Leistungen im Bereich der Nachhaltigkeit
- Das Hochfahren des neuen Werks in Shenyang (China) schreitet planmässig voran



GF Corporate Center, Schaffhausen

Innovationskraft als Schlüsselfaktor für Auftragseingang bei E-Fahrzeugen

Auftragseingang 1. Halbjahr 2023 (Druckguss)



Gesamter Auftragseingang GF Casting Solutions: CHF 645 Mio.



Solider Auftragseingang trotz Gegenwind

- Auftragseingang CHF 461 Mio., Book-to-Bill Ratio von 1,1
- Umsatz von CHF 426 Mio., organisch +3,7%
- Betriebsergebnis von CHF 20 Mio., EBIT-Marge 4,7% (2022: 4,0%)
- Erholung in der Luftfahrtindustrie führte zu höherem Umsatz und starkem Auftragseingang im Segment
- Verhaltene Entwicklung der ICT-Märkte, insbesondere in China, aufgrund fehlender Innovationen bei Kunden-Endprodukten
- Einführung innovativer Hochleistungs-Lasermaschinen und zusätzlicher Funktionalitäten bei Fräsmaschinen eröffnet neue Anwendungsmöglichkeiten



Luftfahrt beginnt sich zu erholen, resilientes Medizintechniksegment mit nachhaltigem Wachstum



Turbomill 500g

+22%

Luftfahrt



MILL P 500 U

+34%

Medizintechnik



LASER S 1000 U fs

-31%

Kommunikations- und Informationstechnologie

A blurred background image of a business meeting. Several people in business attire are seated around a table, looking at documents and laptops. The documents and laptop screens display various charts and graphs, including bar charts and line graphs. The overall color palette is cool, with blues and greys.

Konzernrechnung

Mads Joergensen, CFO

Auftragseingang pro Division

(CHF Mio.)

| | H1 2023 | H1 2022 | Δ% | |
|------------------------|--------------|--------------|---------------|------------------------------------|
| | | | Wachstum | Organisches Wachstum ¹⁾ |
| GF Piping Systems | 986 | 1'246 | -20,9% | -14,0% |
| GF Casting Solutions | 480 | 488 | -1,7% | 12,8% |
| GF Machining Solutions | 461 | 478 | -3,5% | 1,2% |
| GF Konzern | 1'925 | 2'209 | -12,9% | -5,1% |

¹⁾ Bereinigt um Währungseffekte und Veränderungen im Konsolidierungskreis

Umsatz pro Division

(CHF Mio.)

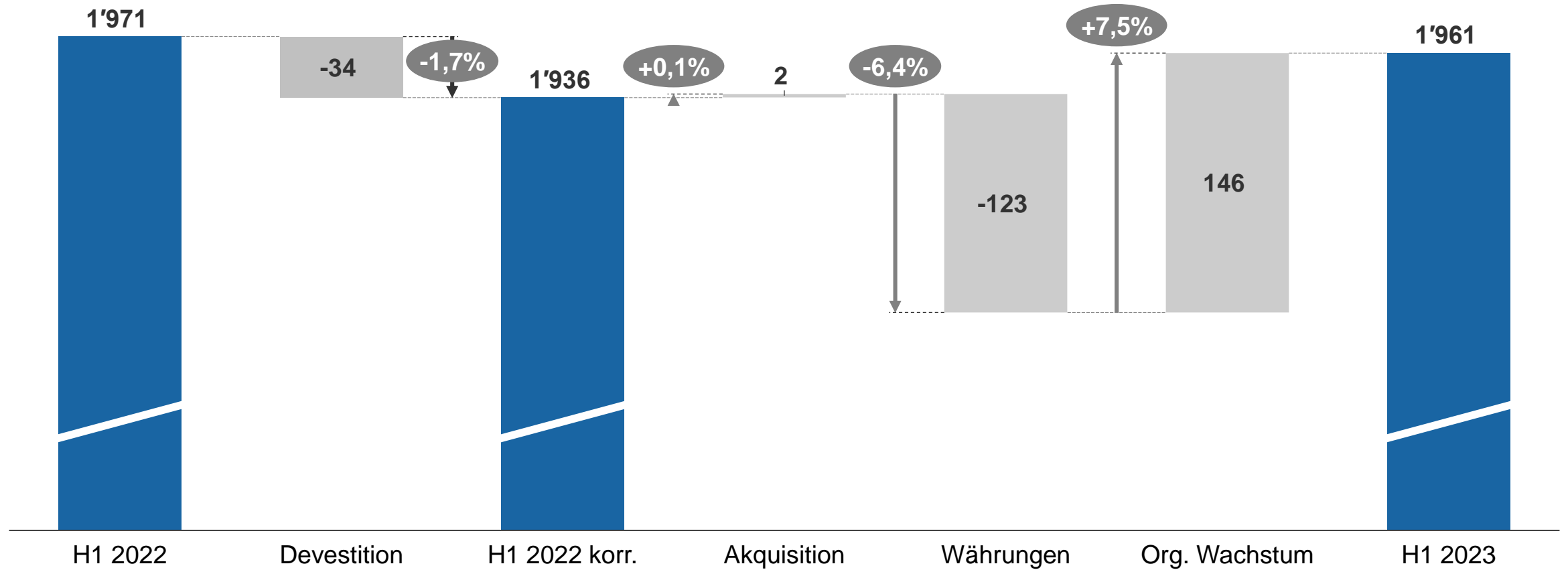
| | H1 2023 | H1 2022 | Δ% | |
|------------------------|--------------|--------------|--------------|---------------------------------------|
| | | | Wachstum | Organisches Wachstum ^{1) 2)} |
| GF Piping Systems | 1'065 | 1'094 | -2,6% | 4,2% |
| GF Casting Solutions | 471 | 449 | 5,0% | 20,0% |
| GF Machining Solutions | 426 | 431 | -1,0% | 3,7% |
| GF Konzern | 1'961 | 1'971 | -0,5% | 7,5% |

1) Bereinigt um Währungseffekte und Veränderungen im Konsolidierungskreis

2) Einschliesslich Preisanpassungen im Bereich von 6-8% für GF Piping Systems, geringfügige Preisanpassungen für GF Casting Solutions und 3-5% für GF Machining Solutions

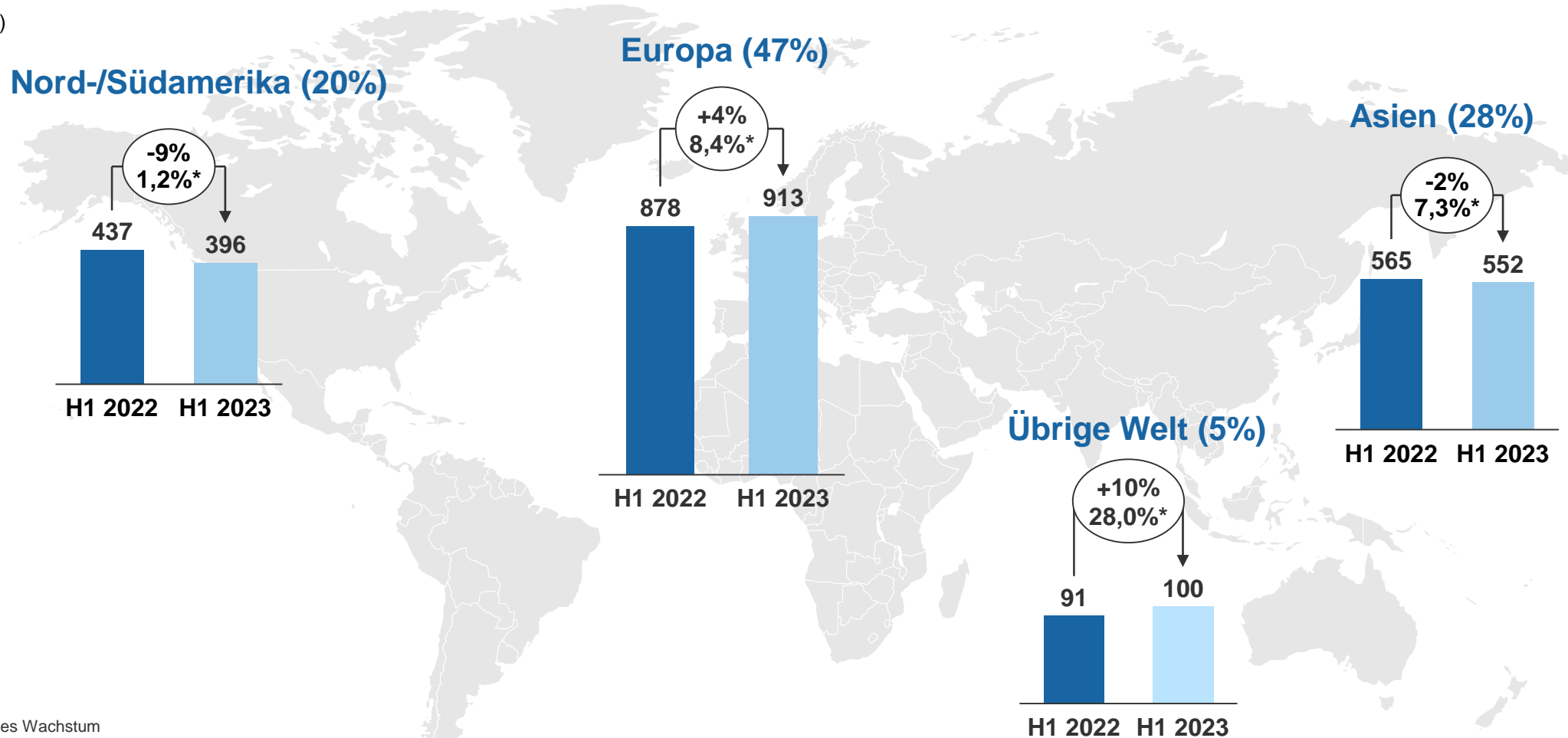
Umsatzentwicklung

(CHF Mio.)



Umsatz geographisch

(CHF Mio.)



*) Organisches Wachstum

EBIT und EBIT-Marge pro Division

EBIT CHF Mio.

H1 2023 H1 2022

| | | |
|------------------------|------------|------------|
| GF Piping Systems | 141 | 158 |
| GF Casting Solutions | 35 | 14 |
| GF Machining Solutions | 20 | 17 |
| GF Konzern | 184 | 179 |

EBIT-Marge %

H1 2023 H1 2022

| | | |
|------------------------|-------------|-------------|
| GF Piping Systems | 13,2% | 14,4% |
| GF Casting Solutions | 7,5% | 3,2% |
| GF Machining Solutions | 4,7% | 4,0% |
| GF Konzern | 9,4% | 9,1% |

Währungseffekte Entwicklung Juni 2023

(CHF Mio.)

| Pro Division | Umsatz | EBIT | Pro Währung | Durchschnittskurse | | | Umsatz | EBIT |
|--------------------|-------------|------------|--------------|--------------------|---------|--------|-------------|------------|
| | | | | H1 2023 | H1 2022 | Δ | | |
| | | | EUR | 0,986 | 1,032 | -4,5% | -31 | -8 |
| | | | USD | 0,912 | 0,944 | -3,4% | -5 | -9 |
| | | | CNY | 0,132 | 0,146 | -9,6% | -40 | -6 |
| | | | TRY | 0,046 | 0,064 | -27,6% | -15 | -1 |
| | | | Andere | | | | -32 | -3 |
| GF Konzern* | -123 | -27 | Total | | | | -123 | -27 |

*EBIT inkl. Corp. Management

Erfolgsrechnung

(CHF Mio.)

| | H1 2023 | H1 2022 | Δ% |
|---|--------------|--------------|-------------|
| Umsatz | 1'961 | 1'971 | -0,5 |
| Bruttowertschöpfung | 793 | 765 | 3,7 |
| Personalaufwand | -555 | -525 | 5,7 |
| EBITDA | 239 | 240 | -0,7 |
| Abschreibungen, Amortisation | -55 | -61 | -10,1 |
| Betriebliches Ergebnis (EBIT) | 184 | 179 | 2,6 |
| Return on Sales (EBIT-Marge) in % | 9,4 | 9,1 | |
| Finanzergebnis & Anteil am Ergebnis assoziierter Gesellschaften | -20 | -18 | 7,6 |
| Betriebsfremdes Ergebnis | -1 | -1 | |
| Ertragssteuern | -36 | -34 | 6,8 |
| Konzernergebnis | 128 | 126 | 1,0 |
| Konzernergebnis Minderheitsanteile | 5 | 1 | |
| Konzernergebnis Aktionäre GF | 123 | 125 | -2,2 |
| Gewinn je Aktie in CHF | 1.50 | 1.53 | |

Bilanz: Aktiven

(Mio. CHF)

| | H1 2023 | % | 2022 | % |
|---|--------------|------------|--------------|------------|
| Flüssige Mittel / Wertschriften | 617 | | 894 | |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 707 | | 660 | |
| Vorräte | 867 | | 833 | |
| Übriges Umlaufvermögen | 115 | | 102 | |
| Umlaufvermögen | 2'305 | 64 | 2'489 | 67 |
| Sachanlagen / Nicht betriebliche Liegenschaften | 972 | | 966 | |
| Immaterielle Anlagen | 34 | | 36 | |
| Übriges Anlagevermögen | 263 | | 207 | |
| Anlagevermögen | 1'270 | 36 | 1'209 | 33 |
| Aktiven | 3'575 | 100 | 3'698 | 100 |

Bilanz: Passiven

(Mio. CHF)

| | H1 2023 | % | 2022 | % |
|--|--------------|------------|--------------|------------|
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 503 | | 563 | |
| Übriges kurzfristiges Fremdkapital | 628 | | 639 | |
| Langfristiges Fremdkapital | 832 | | 840 | |
| Fremdkapital | 1'963 | 55 | 2'042 | 55 |
| Aktienkapital / Kapitalreserven | 30 | | 30 | |
| Eigene Aktien | -3 | | -8 | |
| Gewinnreserven | 1'533 | | 1'579 | |
| Minderheitsanteile | 53 | | 54 | |
| Eigenkapital | 1'612 | 45 | 1'656 | 45 |
| Passiven | 3'575 | 100 | 3'698 | 100 |

Freier Cashflow

(Mio. CHF)

| | H1 2023 | H1 2022 |
|--|-------------|------------|
| EBITDA | 239 | 240 |
| Veränderungen Nettoumlaufvermögen | -165 | -276 |
| Bezahlte Steuern / Zinsen | -51 | -40 |
| Übrige Veränderungen | 10 | 46 |
| Cashflow aus Betriebstätigkeit | 33 | -30 |
| Erwerb von Sachanlagen | -90 | -68 |
| Cashflow aus Akquisitionen / Devestitionen | -8 | 61 |
| Erwerb von Uponor Aktien | -57 | |
| Übrige Zugänge / Veräusserungen, netto | -9 | 0 |
| Cashflow aus Investitionstätigkeit | -164 | -7 |
| Freier Cashflow | -131 | -37 |
| Freier Cashflow vor Akquisitionen / Devestitionen | -66 | -98 |

Kennzahlen auf einen Blick

| | H1 2023 | H1 2022 |
|---------------------------------------|---------|---------|
| Nettoverschuldung in Mio. CHF | 108 | 52 |
| Nettoverschuldung / EBITDA (multiple) | 0,21x | 0,12x |
| Eigenkapitalquote in % | 45,1 | 41,8 |
| ROIC in % GF Konzern | 21,7 | 19,8 |
| GF Piping Systems | 30,2 | 35,6 |
| GF Casting Solutions | 18,6 | 5,7 |
| GF Machining Solutions | 15,7 | 16,0 |
| Return on Equity in % | 15,6 | 16,6 |
| Gewinn je Aktie in CHF | 1.50 | 1.53 |
| Personalbestand (inkl. Lernende) | 15'464 | 14'957 |

A photograph of a business meeting in progress. Several people are seated around a table, looking at documents and laptops. The documents and laptop screens display various charts and graphs, including bar charts and line graphs. The scene is lit with a cool, blue-toned light, creating a professional and focused atmosphere. The background is slightly blurred, emphasizing the activity in the foreground.

Ausblick

Andreas Müller, CEO

Übernahmeangebot für Uponor mit positiver Resonanz im Kapitalmarkt, bei Kunden und Mitarbeitenden



Global führender Anbieter von nachhaltigen Rohrleitungssystemen für den Transport von Wasser und flüssigen Medien zur Beschleunigung der Umsetzung der Strategie 2025 von GF Piping Systems

Erworbene Aktien (5,7%), erwartete Gesamtbeteiligung an Uponor liegt bei 42,6% – Angebotszeitraum endet am 1. September 2023 (vorläufig)

Ablauf der US-amerikanischen Hart-Scott-Rodino-Wartefrist am 18. Juli 2023

Ausblick 2023

GF Piping Systems

- Positive Dynamik weltweit in industriellen Segmenten
- Rezessive Tendenzen in der Bautätigkeit
- Gasversorger in Europa mit starkem Gegenwind

GF Casting Solutions

- Gute Positionierung im Segment E-Fahrzeuge
- Erholung im Luftfahrtsegment

GF Machining Solutions

- Erholung in der Luftfahrtindustrie, resilientes Medizinaltechniksegment mit guten Aussichten
- Verhaltene ICT-Märkte, insbesondere in China

**Organisches Wachstum im Einklang mit Strategie 2025 erwartet
Profitabilität im strategischen Korridor 2025 (EBIT-Marge 9–11%)**



Vielen Dank



Disclaimer

This document is for presentation purposes only and should not be construed as an offer, invitation or solicitation to subscribe for, purchase or sell any investment. Neither it nor anything it contains shall form the basis of any contract whatsoever.

Opinions expressed herein reflect the current judgement of the management of GF. The presentation contains forward-looking statements that involve risks and uncertainties. The actual results of GF may differ materially from those anticipated in these forward-looking statements and forecasts as a result of a number of factors.

The management of GF does not accept any liability whatsoever with respect to the use of this presentation.